

SOYONS REALISTE ET CONCRET

La clientèle ne s'intéresse qu'au Prix
Le plus bas possible
Et la plupart des vendeurs
ne vous argumentent que sur leurs plus bas prix
(Écoutez les publicités des grandes surfaces)
(Lisez les dans les boîtes aux lettres)
(Regardez sur internet)

Il n'y a que des prix des mini prix des supers petits prix
C'est très intéressant ? il faut de suite en profiter !!
Achetez ! Commandez ! on va faire des affaires !!!
C'est très bien mais du principal vous ne saviez rien ?
C'est quoi le principal ? C'est le S;A;V .

De cela personne en parle
Ni les grandes surfaces, ni les prospectus
en boîte aux lettres, ni sur internet
Par curiosité cliquez S.A.V. C'est le néant !!!
Et pourtant qui installe votre appareil ?
Qui le règle et vous explique le fonctionnement ?
Qui viendra quand il y aura un dérèglement ?
Personne ne vous a tenu au courant
Et pourtant c'est le plus important !!
de connaître celui qui vous dépannera ?
Pour ne pas jeter votre appareil dans un débarras !!!

C'est bien de ne regarder que le plus petit prix
Mais si votre vendeur n'a pas suivi,
Et dans la plus part des cas ce n'est pas leur souci
il vous faudra trouver un dépanneur et à quel prix ?
Pour ne pas avoir d'ennui achetez chez STACCHINI. !!!